



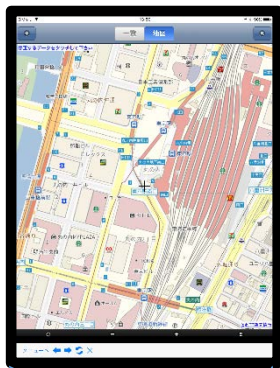
# NEO-GIS 営業支援GIS

顧客への訪問内容を入力、管理するGIS(地図情報システム)です。

顧客への訪問内容を営業スタッフが現地でモバイル入力できるGISシステムです。管理者はPCで顧客に対する訪問状況をGISで管理可能です。

## システム概要

顧客状況、営業スタッフ状況は、  
オフィスでリアルタイムに把握。  
追加指示も簡単。



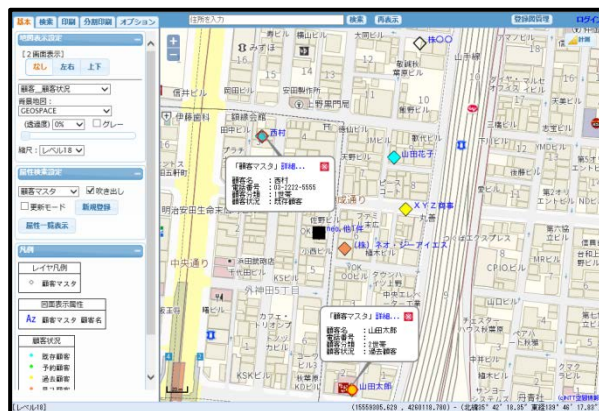
営業報告、顧客状況報告は  
スマホ、タブレットでスマートに。  
写真も添付可能。



## 主な機能と特徴

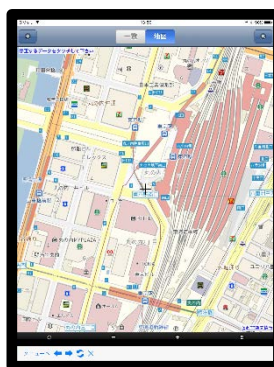
### ① 顧客と訪問履歴の管理

顧客情報(顧客マスタと所在地)と訪問履歴の1対nの管理が可能です。  
 訪問履歴も顧客情報との関係から地図に紐づけた管理が可能です。  
 GISによる各種地図分析も可能。



### ② 訪問報告はモバイル入力

訪問の報告はモバイル端末(タブレット、スマホ)を使って、現地から簡単入力。  
 営業スタッフは、帰社後の報告書作成から解放されます。  
 地図から近くの顧客の臨時訪問も可能。



### ③ 新規顧客の登録も現地で

営業途中で見つけた新規顧客も、現地から登録可能。

### ④ ASP提供

運用環境は、ASPで提供しますので、お客様はモバイル環境(タブレット、スマホ)を準備するだけで、スタート可能。

## セキュアオプション

### ⑤ SafeGate連携

セキュアブラウザ、デバイス認証ソフトの「OneOffice SafeGate」と連携して、安全なモバイル環境を実現。

※OneOffice SafeGateは、株式会社TOKAIコミュニケーションズの商品です。